

KERESKEDELEM

ABUX

Pénzügyi tervezés és elemzés



ÁTTEKINTÉS

01

Stratégiai tervezés és
előrejelzés

02

Költségallokáció és
árrékszámítás

03

Tényleges adatok
többdimenziós elemzése

04

Integrált jelentéskészítés
és pénzügyi összehangolás

05

Kereskedelmi
jelentéskészítés és
partnerelemzés

06

Okos döntések
forgatókönyv-kezeléssel

07

Automatizált tervezés
és jelentéskészítés



1. STRATÉGIAI TERVEZÉS ÉS ELŐREJELZÉS

A kiskereskedelmi szervezetek gyakran több ezer terméket és partnert kezelnek.

Az ABUX hatékony, aggregált szintű tervezést tesz lehetővé, ahol az aggregáció mértéke rugalmasan meghatározható bármely dimenzió mentén — például termékcsoport, régió vagy ügyfélszegmens szerint.



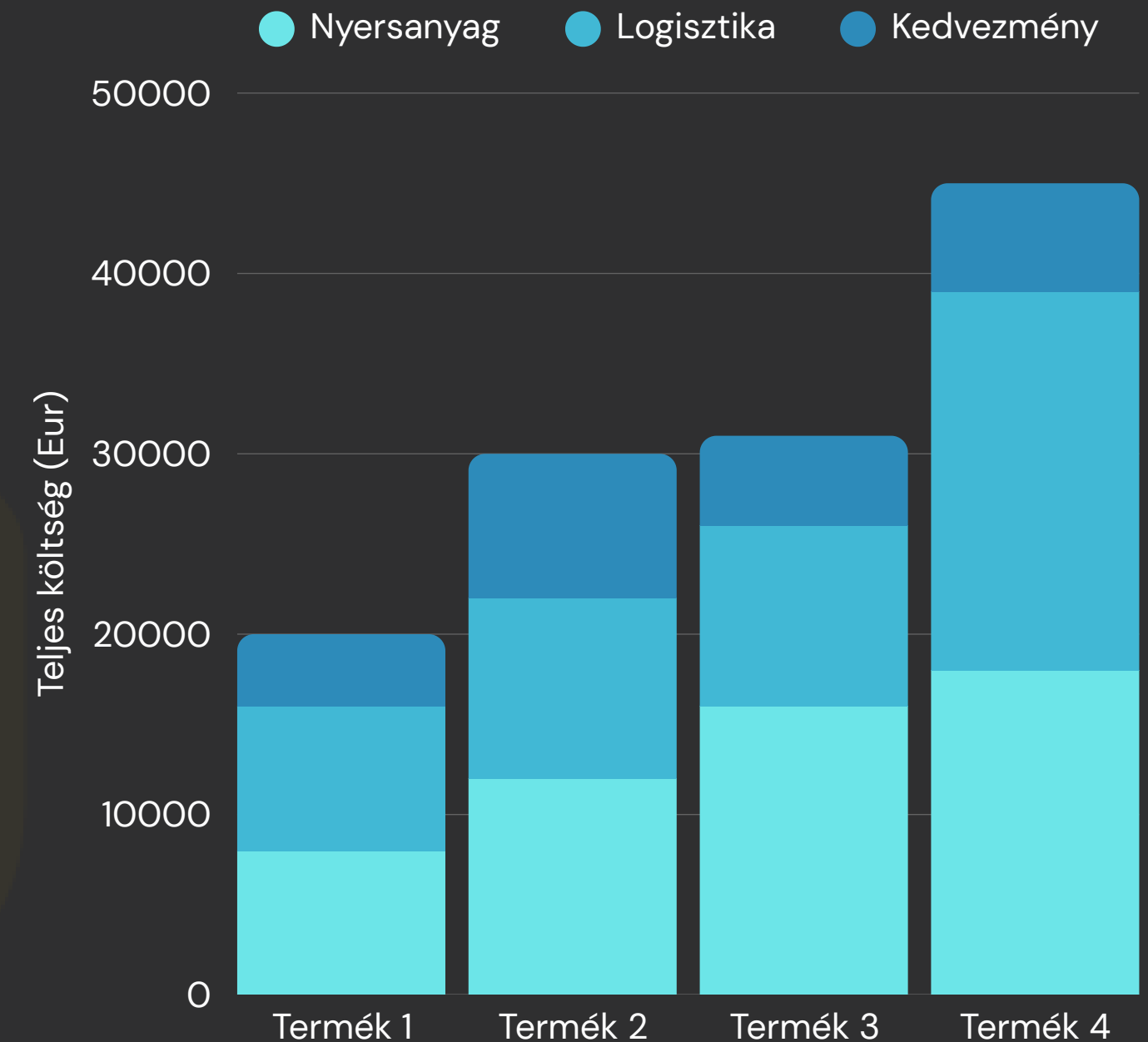
2. KÖLTSÉGALLOKÁCIÓ ÉS ÁRRÉSSZÁMÍTÁS

A költségtényezők és a jövedelmezőség megértése alapvető fontosságú a kereskedelemben.

Az ABUX pontos költségallokációt biztosít termék, csatorna vagy partner szinten, támogatva a precíz fedezetkövetést és a termékszintű jövedelmezőségi elemzést.

Így az alulteljesítő termékek vagy kategóriák korán azonosíthatók, és az erőforrások időben átcsoportosíthatók.

◆ Bruttó árrés



3. TÉNYLEGES ADATOK TÖBBDIMENZIÓS ELEMZÉSE

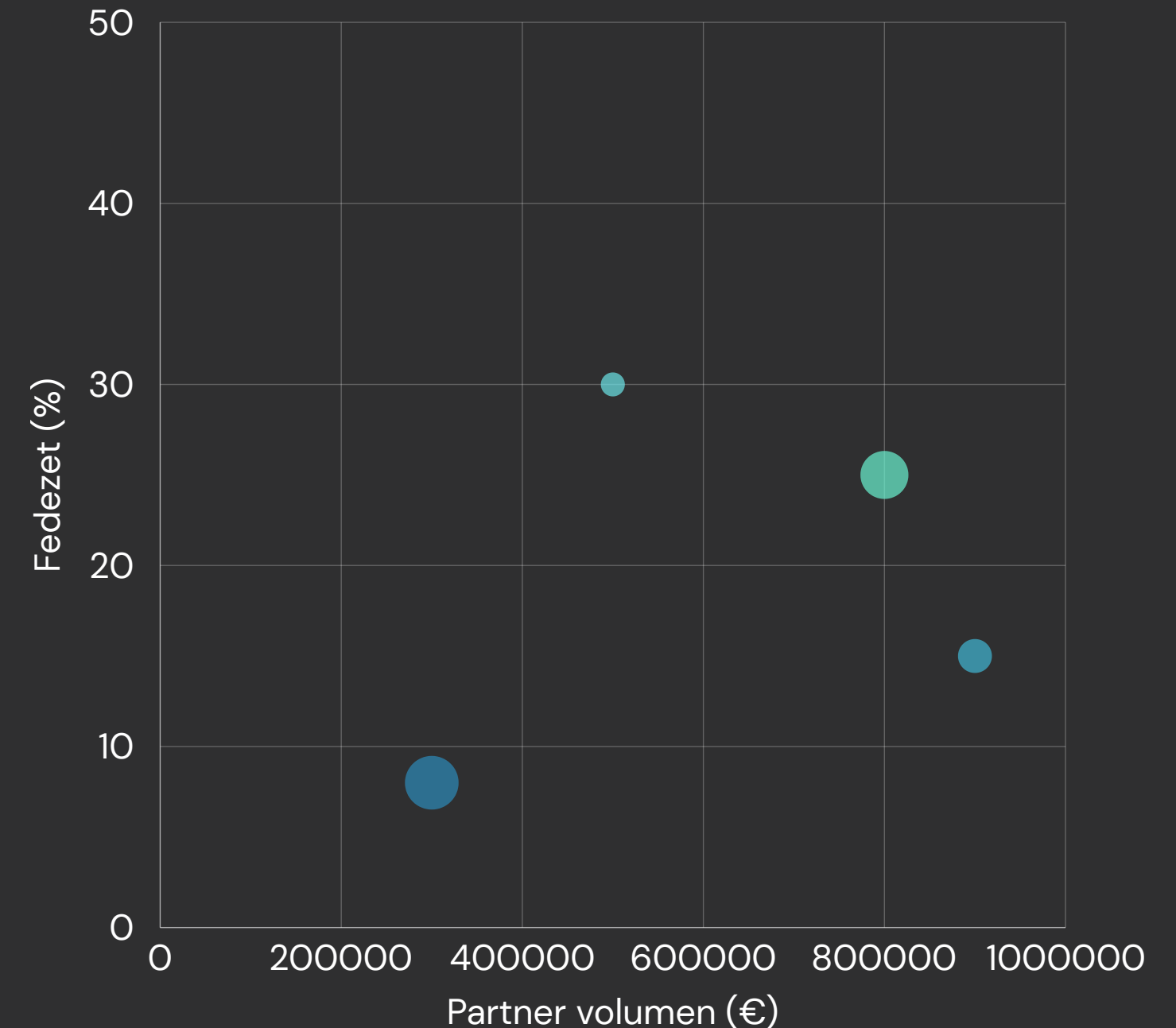
Buborék méret: Készletnyilvántartási egység

● Partner A ● Partner B ● Partner C
● Partner D

Az ABUX több nézőpontú rálátást ad az értékesítési és teljesítményadatokra. Elemezhetők többek között:

- 🌍 Földrajzi eltérések (pl. régiónkénti teljesítmény)
- 👤 Partner–termék kapcsolatok (pl. mely termékek fogynak legjobban egy adott partnernél)
- 🕒 Időbeli trendek (pl. szezonális kereslet vagy promóciós időszakok)

Ezzel az átláthatósággal a döntéshozatal tudatosabbá és proaktívabbá válik.



4. INTEGRÁLT JELENTÉSKÉSZÍTÉS ÉS PÉNZÜGYI ÖSSZEhangolás

Minden terv- és tényadat közvetlenül integrálódik a pénzügyi rendszerbe, biztosítva, hogy a kereskedelmi döntések összhangban legyenek az összvállalati jövedelmezőséggel és célokkal.

Az ABUX hidat képez a kereskedelmi tervezés és a pénzügyi riportolás között — így minden érintett ugyanabból az egységes adatforrásból dolgozik.



Tervezési verzió: Q4 előrejelzés



Bevételi terv és tényleges bevétel: összhangban vannak



Pénzügyi jóváhagyás: megerősítve



Egységes adatforrás:  engedélyezve

5. KERESKEDELMI JELENTÉSKÉSZÍTÉS ÉS PARTNERELEMZÉS

Nyomon követhető a teljesítmény partner szinten: értékesítési volumen, fedezet, termékmix, visszáru arányok.

Az ABUX lehetővé teszi a partnerspecifikus jövedelmezőségi elemzést, valamint támogatja a bónuszszámításokat és a szerződések értékelését.

Partner	Volumen (€)	Fedezet %	Készletnyilvántartási Egységek	Hozam %
Partner A	1 200 000	25%	85	2%
Partner B	750 000	18%	60	1,5%

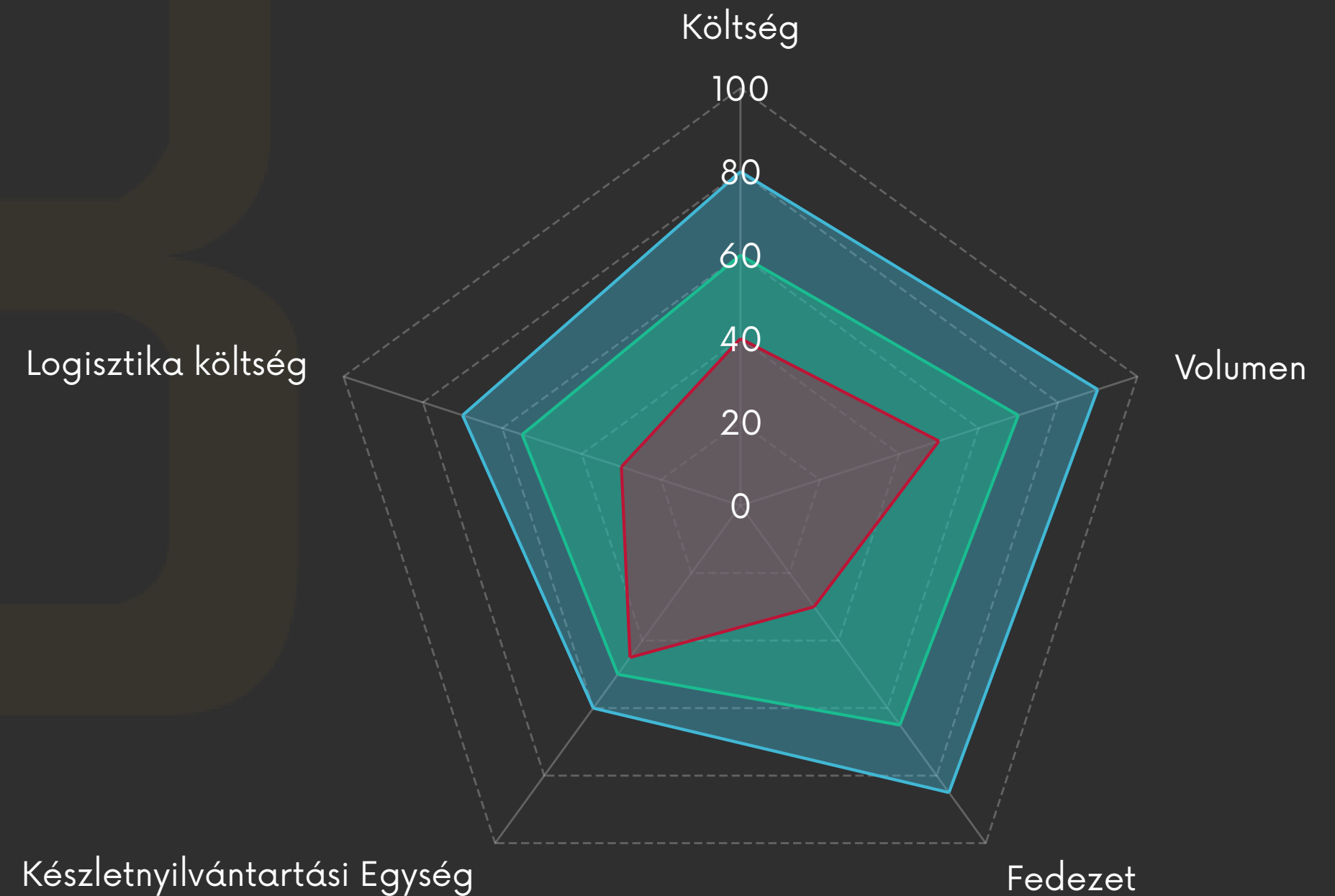
6. OKOS DÖNTÉSEK FORGATÓKÖNYV-KEZELÉSSSEL

Hasonlítsa össze a stratégiai terveket különböző feltételezések mellett:

- 💡 Mi történik, ha az árak csökkennek?
- 💡 Hogyan változik a fedezet, ha a logisztikai költségek emelkednek?

Futtasson „what-if” szimulációkat, és hozzon magabiztos döntéseket.

● Realista ● Optimista ● Pesszimista



7. AUTOMATIZÁLT TERVEZÉS ÉS JELENTÉSKÉSZÍTÉS

Nincs többé Excel-káosz.

Az ABUX automatizálja a tervezési frissítéseket és a riportolást, többek között:

- heti előrejelzési verziókat
- csatornaszintű teljesítményriportokat
- partnerenkénti értékesítési összesítőket

Minden frissítés nyomon követhető, és automatikusan eljut az érintettekhez.

 Jelentés típusa	 Elküldve ->	 Idő	 Formátum
Heti előrejelzés	Tervezőcsapat	Hétfő 08:00	PDF
Csatornariport	Értékesítés és operáció	Szerda 08:00	Excel
Partneráttekintés	Kereskedelmi részleg	Péntek 08:00	PDF

8. OKOSABB, ERŐSEBB, EGYSZERŰBB

Az ABUX segítségével a kereskedelmi szervezet az alábbi előnyökhöz jut:

- ✓ Okosabb tervezés a megfelelő szinten
- ✓ Átlátható költség- és fedezetkövetés
- ✓ Forgatókönyv-szimulációk
- ✓ Automatizált riportolás
- ✓ Összehangolt pénzügyi adatok és döntések

➔ Vegye fel velünk a kapcsolatot egy élő bemutatóért, és nézze meg az ABUX-ot működés közben!

